



第6回  
OB·OG  
OF THE YEAR

2023年度

# 第6回のテーマ

入社後のコロナ禍において、  
何らかの課題に対して**チャレンジ**したこと

- ①【インパクト】  
業績や取り組みの成果が社内外に強い影響力を与えた。
- ②【チャレンジ】  
高い目標に果敢に挑まれたご様子が伺える。
- ③【コラボレーション】  
周囲を巻き込み、高い業績を上げられた。
- ④【エポックメイキング】  
新時代を切り開く成果を上げられた。

あなたの一票で  
No.1 OB・OGが  
決まる…！







エントリーNo.1

氏名：高島 一輝様 (商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年)  
会社：株式会社千葉マツダ 東金店

新車・中古車販売において入社以来継続して優秀社員表彰を受賞。2022年度には、全国のマツダ販売会社の営業スタッフが憧れをもって目指す「金バッジ」を獲得。コロナ禍でお客様の求めるカーライフやご要望の変化に対応すべく、お客様一人ひとりにあわせたと提案とその真摯な姿勢からお客様から信頼され、お乗換えやご紹介のお話をいただくなど選ばれ続ける営業スタッフとして活躍している。



◇事業内容

自動車ディーラー（マツダ、フォルクスワーゲン、メルセデス・ベンツ 3つのブランドの販売会社を事業展開しています）

◇企業の魅力

お客様と私たち社員の夢・感動・笑顔を創ることを目指している企業です。3つのブランドで働くスタッフが丸となって取組む改革プロジェクトや研修、会議など社員同士の交流が多くあります。

また、研修制度には特に力を入れており合同研修の他、店舗勉強会、メンター制度などを活用しながら、スキルアップやお客様対応力向上と自身のキャリアを見据えチャレンジできる場所があるところも魅力の一つです。

エントリーNo.2

氏名：池村 慶樹様 (商経学部卒 / 24歳 / 勤続年数2年)  
会社：株式会社フレスコ 営業本部 千葉支店

【入社わずか2年で当社の販売マーケット拡大、営業職として多大な功績を残す！】  
入社半年で土地仕入獲得件数営業No.1で表彰、2年目では自社販売件数（BtoC）、委託販売件数（BtoB）で四半期No.1になるなど、多くの社内表彰を受賞！2年目に新規出店に抜擢、営業所長とともに未開拓エリアでの拠点立ち上げを行う。立ち上げ後、わずか半年で多くの顧客獲得、数十社の仲介業者と提携、エリア拡大と売上向上に大きく貢献した。



◇事業内容

注文、分譲住宅の請負・設計・施工、土地の仕入れやリフォーム工事など

◇企業の魅力

「誰でも挑戦できる環境」があること。本人のやる気次第で様々な業務を任せてもらえます。「1on1」や「メンター制度」もあり、困ったときに支えてくれる体制も整っていることが挑戦しやすい環境につながっています。

エントリーNo.3

氏名：柳澤 達也様 (国際教養学部卒 / 24歳 / 勤続年数3年)  
会社：古賀オール株式会社 本社営業第二グループ

社内で27年間、取り組んでいる事業所別社内改善プロジェクト大会（業務改善）発表会を行っております。私の取り組みは「互恵関係強化で拡散」をテーマとして弊社のお客様同士を繋げた事で「弊社のイメージUP」「新規案件の拡販」に繋がったという内容となります。予選からスタートし、営業グループが7チーム参加している中、1位予選通過し、本戦は全体で36チーム出場中、3位になり改善の取り組みを認めて頂いた。



◇事業内容

日本製鉄の一次指定商社の立ち位置で鋼板を扱う専門商社です。強みとして他社には無い鋼板を加工する自社工場を持っています。

◇企業の魅力

設立72年目を迎えた老舗企業です。

100年企業に向けた取り組みとして鉄鋼業界は産業界の4割近くの二酸化炭素を排出しております。現在、製鉄メーカーでは環境に配慮した「鉄」を作成しており、その「鉄」を古賀オールはお取引様（鉄を扱っているお客様全般）に卸しており、世の中の環境に配慮した鉄を広げ、埋め尽くすのが我々の役目だと思っております。

エントリーNo.4 氏名：播磨 正也様 (商経学部卒 / 34歳 / 勤続年数13年)  
会社：日の丸自動車興業株式会社 運行・車両管理部 業務課

- ・コロナ感染拡大により、需要が激減していく一方で、ドライバーの雇用維持を図る目的で、効率且つ業務量の集約(4営業所うち東京に集約)を目的とした集中配車を実現させた
- ・特殊車両(二階建てオープントップバス)及び無料シャトルバスの運行について、従前は車両タイプを固定的に担当するドライバーが、様々な車両に乗務できるよう回復期を見据えた配車方針を確立・配車全体を統括する業務を遂行

日の丸自動車興業株式会社  
● Hinomaru



◇事業内容

2023年に創業60周年を迎えた観光バス事業者です  
約150台の車両を保有、営業所は、東京都、埼玉県、神奈川県、千葉県です

◇企業の魅力

創業以来、持続的にイノベーションの意識を持った会社です  
特に2000年以降、二階建てオープントップバスや水陸両用バスというアトラクション感覚満載の車両を導入し、「東京の街をテーマパークに」というコンセプトがあります  
また、新たなモビリティサービスとして、東京駅周辺の丸の内及び日本橋地区に無料シャトルバスを運行し、地域の活性化と来訪される方の回遊性を高める目的で、新しいバスのスタイルを構築しています。



エントリーNo.5 氏名：山崎 駿様 (人間社会学部卒 / 23歳 / 勤続年数2年)  
会社：千葉トヨペット株式会社 松戸店 営業スタッフ

2022年入社、担当エリア内の販売台数で「新人受注王」を受賞。新しく導入されたツールに苦手意識を持つ社員が多い中、新入社員という立場を活かし、ツールを最大限に活用。店舗内で効果を実証・先輩社員へ働きかけ、ツール活用活性化に貢献。現状に満足せず、目標に向かい仕事に取り組む姿は、同期の営業スタッフにも良い影響を与えている。親しみやすい笑顔や対応力で、日々ファンを増やしながらいち今日もチャレンジを続けている。

◇事業内容

- (1)新車・中古車販売(トヨタ車・レクサス車)
- (2)自動車の整備・点検・修理
- (3)損害・生命保険代理店業務、KDDI代理店業務

千葉トヨペット

◇企業の魅力

当社は、圧倒的なシェアを誇るトヨタ車を取り扱うディーラーです。今年で創業98周年を迎え、千葉県内に56拠点の店舗を所有する歴史のある会社です。私たちは『最幸のサービス』を掲げて日々活動をしています。一人ひとりのお客様にどれだけ幸せになっていただけるかを考え行動することを大切にしています。お車を通して人と人との繋がりを感じ、長く深いお付き合いができる特別な業界です。

エントリーNo.6 氏名：原田 歩様 (商経学部卒 / 25歳 / 勤続年数3年)  
会社：株式会社ユニフロー 施工技術課

入社当初は施工管理で必要となる電気や建設の基礎知識は全くない状態でした。しかし、本人から施工管理職としてチャレンジしてみたいと申し出があり、入社後の本配属は施工管理課に決定しました。配属後は社内研修だけでなく資格の取得に励み業務知識を得ることで今では立派に現場を監督するという役目を果たしています。また、昨年度はメンターとして新入社員の育成にも励み後輩を立派に育て上げるまでに成長しました。

UNIFLOW



◇事業内容

商業用ドア・シャッターの開発、製造、販売、メンテナンス

◇企業の魅力

- ・業界No.1シェアを誇る製品がある(国内シェア85%以上)
- ・頑張りや社員に歓迎する社風があり、賞与6.34ヶ月分+決算賞与の支給実績
- ・直近3年間の新卒定着率80%以上



エントリーNo.7

氏名：下川 佑也様 (サービス創造学部卒 / 27歳 / 勤続年数5年)  
会社：佐原信用金庫 潮来支店

新型コロナウイルスや物価高・資源高等により多くの中小企業の経営環境が厳しくなる中、地域金融機関には中小企業への適切な金融支援、本業支援が求められています。そのような環境下、営業係として取引先の資金ニーズ、課題解決に適切かつ積極的に取り組んだ結果、多くのお客様から支持をいただき、高い業績を挙げました。入庫5年目でありながら、令和4年度営業係個人表彰で上期、下期連続の全店第1位、年間最優秀賞を受賞。



◇事業内容  
金融業

◇企業の魅力

地域の企業や個人のお客様に、事業資金や住宅ローンなどのご融資、資産形成のご提案などを行う地域密着型の協同組織金融機関です。地域経済を活性化していくため、金融面だけでなく、販路拡大や経営支援など、様々な角度から課題解決のご提案をしています。また、地域の主要産業である農業の支援や観光活性化に向けた古民家宿泊事業など、人と街を繋ぐ仕事も積極的に取り組んでいます。

エントリーNo.8

氏名：板倉 良祐様 (商経部卒 / 30歳 / 勤続年数8年)  
会社：しのはらプレスサービス 株式会社 生産管理部

コロナ禍、当社は付加価値を重視した経営にシフトし、原価管理を担当する生産管理部はコストダウン運動を計画、年間5,800万円の原価削減を断行した。板倉は、その中心人物として業者との交渉のみならず、他部署との話し合いによる部品構造の変更や材料の削減による原価削減を行った。結果、目標額を超えるコストダウンを達成。そればかりでなく、この運動で社内の情報共有化や業務の標準化が進み、企業体質の強化を成功させた。

しのはらプレスサービス株式会社



◇事業内容

金属加工機械のプレス機械の安全性、作業性、操作性を向上させるレトロフィット事業全般

◇企業の魅力

既存設備の可能性を見出し、持続可能性のある機械に進化させるビジネスモデルを50年前から展開。それを実現するために、Knowledgeを知財化し運用するという知識集約型企業として注目されている。また、構成する社員の約9割以上が新卒社員あり、未経験者をプロフェッショナルな人材に成長させる教育制度を強みとしている。経済産業省の地域未来牽引企業の千葉県代表企業として、2018年の地域未来牽引企業サミットにも参加している。



# その他エントリー者一覧

第6回OB・OG OF THE YEARにエントリーいただいた皆さまのお名前と推薦文・企業情報をご紹介します。

## 株式会社扇港電機

関東電材営業部 竹熊 はじめ様(商経学部)

日々の営業活動の中で訪問活動だけでなく、メールやメッセージアプリなどのツールを使い複数のタスクを効率的に処理した。対面はもちろん、ご時世に配慮したアプローチやペーパーレスかつ、言質頼りにならない効率的な業務遂行を実施した。



### ◇事業内容

地域密着型の営業部署にて担当を持ち、お客様の細かいニーズに対応する提案営業

### ◇企業の魅力

照明やエアコンなどの様々な電気設備資材を取り扱う商社として、設立74年を迎え、業界トップクラスを誇るリーディングカンパニーです。電気関係の商品を扱いますが、専門知識は必要ありません。人々の暮らしに快適さを提供したいという熱意のある方をお待ちしています。

## パルシステムグループ (生活協同組合)

パルシステム千葉松戸センター 伊藤 圭紀様(商経学部)

仕事中、道端で熱中症の疑いで倒れている女性を発見し救急車の到着まで寄り添いました。倒れてから1ヶ月以上、寄り添ってくれた人が誰かわからず、マンションの管理人や近所の方々に聞いてようやく伊藤ということがわかり連絡をいただいたという状況でした。上の方々にも、よろしくお伝えくださいと、ご連絡をいただいています。命を守る行動をとった伊藤に対して善行功労として表彰いたしました。

pal\*system  
生活パルシステム



### ◇事業内容

組合員の暮らしを支えるために4つの事業を展開しています。  
①商品供給事業②共済・保険事業③総合福祉事業④電力事業

### ◇企業の魅力

「食と環境のパルシステム」と言われるほど、各野に力を入れております。  
食：安全・安心な商品作りを目指し、時には国の基準よりも厳しい条件で青果の生産を行ったり、添加物に頼らない食品作りのために自社工場で行ったりしています。  
環境：様々な活動を通して環境活動にも貢献しており、2017年には第1回ジャパンSDGsアワードにおいて、SDGs推進副本部長（内閣官房長官）賞を受賞しました。

## 日神不動産株式会社

本店住宅販売部 石渡 邑様(商経学部)

当社の営業手法は、お客様に直接お会いする訪問・キャッチ営業がメインであるが、コロナ禍で成果が出にくくなってしまった。打開策として、住まいに関するアンケートを投函し、回答内容を元に電話する営業に切り替えた。また、直接お会いする際にマスクでも表情を伝えるために、目で笑い目で驚くなど、目で感情を表現することを意識した。その結果、成果が上がったので、状況が変化しても柔軟に対応可能なことを示すことができた。

NGHD  
日神グループ



### ◇事業内容

分譲マンションの企画・開発・販売

### ◇企業の魅力

1975年の創業以来、グループとしての安定性や総合力を生かしつつ、当社では首都圏を中心に地域密着型マンションの用地仕入、設計、販売まで行っています。日神不動産は「(株)日神グループホールディングス(東証プライム上場)」を親会社に持ち、開発から管理・賃貸・売買仲介など、日神グループ全体でトータルサポートを実現しています。

## ■株式会社アイデアソリューション ITサービス部 小花 悠太様(商経学部)

コロナ禍で一段と進んだゼロトラストの概念を柔軟に取り入れ、先進的なネットワーク環境の構築に貢献してくれました。

前例の少ない環境やシステムで苦戦も見られましたが、持ち前の技術力・人柄で周囲と協調し乗り越えてくれました。方法論や手法が目まぐるしく変わる時代の中であって、真摯にお客様の想いに寄り添いながら実績を残すことは他の社員への模範となっております。

### IDEA SOLUTION



#### ◇事業内容

情報システムの基盤となるITインフラ環境(ネットワーク・サーバー)の提供を手掛けています。

#### ◇企業の魅力

社員一人ひとりのSEとしての成長・キャリアパスの実現を真剣に考え、サポートに力を注いでいます。弊社で活躍する社員は、貴学の卒業生4名を含め8割が文系出身者です。SEとして安定したスタートを切れるよう、ITを基礎から学べる講座や研修を入社前より実施しています。入社後は、先輩社員とチームを組んでOJT形式での業務遂行、定期面談による個別サポート、スキルアップに向けた各種支援を実施しています。

## ■株式会社カスミ 千城台店鮮魚部門 島村 龍汰様(人間社会学部)

お客さまのニーズに合わせて、商品や売場の作り方を工夫したことです。びんちょう鮪の刺身用が特売の際には、普段よりも価格が安くなっているのに加えて、大きい刺身用も購入して下さるお客様も多かったため、2つ、3つで1パックなどお客様が選びやすいように種類を増やし、トレーも彩の良いものを使用するなど、「彩り」を意識した売場作りをしていきました。



#### ◇事業内容

関東1都5県に約190店舗のスーパーマーケットを展開しています。地域のお客さまに寄り添った店舗運営に力を入れています。

#### ◇企業の魅力

毎日の食卓を豊かに彩る食の専門店として、つねに品質と安全性にこだわった商品を価値ある価格で提供する一方、地域の食習慣や食文化に合ったローカル色豊かな品揃えを追求しています。オンラインデリバリーや移動スーパーにより、より多くのお客様のお買い物環境を整えたり、専用決済アプリ「Scan&Go」を使った無人店舗を実現させるなど、常に「スーパーマーケット」の次のカタチを追求し、挑戦を続けています。

## ■株式会社サカイ引越センター 市川支社 鈴木 敬悟様(人間社会学部)

入社一年目にしてにてコロナ禍に直面したが引越サービスのみならず新生活応援アドバイザーとして引越に付帯するエアコンの販売等の販売実績を飛躍的に伸ばし顧客への心のこもったサービスを常に提供している。

コロナ禍においてリモートの見積が増える中でも【まごころこめておつきあい】をモットーに訪問営業に奔走し、新卒営業内でも全国トップランカーとなる。

#### ◇事業内容

運送業、サービス業

#### ◇企業の魅力

- ・若手社員が活躍できる職場
- ・お客様へのサービスを提供することで地域社会に貢献できる

## ■国際自動車株式会社 国際自動車株式会社 (T1) 東雲営業所 石川 蒼馬様(商経学部)

私は国際自動車のタクシードライバーとして仕事をしています。入社当時からコロナ禍であり、リモートワーク等で会社へ出勤する方が減少。また、蔓延防止措置や緊急事態宣言で街から人がいなくなり、お客様を見つけるのに大変苦労しました。そこで外出される方の目的について深く考え、特に高齢者ユーザーにターゲットを絞り需要を予測、営業方法を変更しました。これにより売上が35%アップし、会社の増収に繋がりました。



### ◇企業の魅力

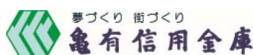
100年以上の歴史で培った実績と信頼のもと、パイオニア精神を生かして業界の常識に挑戦しつづける会社。「ホスピタリティ×テクノロジー」が大きな強みです。また、全ての制度・仕組みが社員の働きやすさを起点として考えられている「社員第一主義」が当社の魅力です。

### ◇事業内容

国際自動車株式会社は、タクシー・ハイヤー・バス事業を通じて、東京の交通インフラを支えるリーディングカンパニーです。

## ■亀有信用金庫 高州支店 菊地 隼人様(政策情報学部)

令和4年4月1日、亀有信用金庫高州支店営業係に着任。新規顧客の獲得と既存顧客との取引拡充を目標に掲げ、様々な情報提供・商品提案などを行い、訪問が少なかったお客さまに対しては継続的な訪問を実施した。計画的かつ積極的な活動により、当初は達成困難と考えていた目標を達成。令和4年度下期(対象期間:令和4年10月1日~令和5年3月31日)には個人業績表彰を受けた。



### ◇事業内容

信用金庫法に基づく金融業務全般

### ◇企業の魅力

亀有信用金庫は1920年(大正9年)の設立以来、一度も合併することなく100年以上に亘って地域のお客さまと共に歩み続けてきました。金融機関の健全性を示す自己資本比率は東京都に本店を有する信用金庫の中でトップクラスであり、長年に亘って築いた伝統を礎に、健全経営により質の高い金融サービスを提供することで、地域に愛され必要とされる信用金庫を目指しています。

## ■株式会社サンドラッグ 真備店 岡本 空大様(政策情報学部)

### 納品伝票の電子化提案

紙の納品伝票を使用しているが、受領印の押印作業時間削減で効率化と紛失リスクを減ら非接触化も図れる。店舗側のメリットは電子化で伝票処理にかかる業務時間の効率化に繋がる。納品業者、配送担当側にも検品の時間短縮などお互いメリットがあると考えた。結果的にはこの提案はまだ実現出来ていないが、今後もより良い環境作りを目指し改善提案を行っていきたいと考えています。



### ◇事業内容

ドラッグストアチェーン経営、調剤薬局経営、フランチャイズ・ボランタリーチェーン店への商品供給と経営指導 ほか。

### ◇企業の魅力

地域のお客様の「美」と「健康」をサポートする仕事です！  
ナショナル社員(全国転勤)・広域エリア社員(エリア限定転勤)・狭域エリア社員(引越しに伴う店舗異動なし)の勤務地区分を選択できる。  
入社から管理職に至るまで充実した『15年教育カリキュラム』あり。  
医薬品の知識も社内研修でしっかり身に付けていただけます。  
★子育てサポート認定企業「プラチナくるみんマーク」を取得しています。



## ■東京シティ信用金庫 京成小岩支店得意先係 山下 慧様(政策情報学部)

懸賞付定期預金の新規作成額が区内3位と高い営業成績を残しております。  
また、プライベートでは東京都信用金庫保険組合主催の卓球大会に出場し、  
初出場ながら男子一般の部で見事優勝いたしました。公私ともに輝いている職員です。



### ◇事業内容

信用金庫法に基づく金融事業全般（預金、融資、為替、国債窓販、保険商品の販売等）

### ◇企業の魅力

東京シティ信用金庫は都内広域に30店舗展開しており、業種や年齢問わず多くのお客様とお取引をさせていただいております。また、都内の信用金庫の中で預貸率が1位であり、融資に力を入れている信用金庫です。若い方も多く活躍しており、OJTや年間を通しての集合研修を行うなど研修制度も充実しております。

## ■日本企画株式会社 人事部 梅崎 龍之介様(商経学部)

取引先様が保有するパッケージシステムの新規導入において、新規機能を追加することになりました。その機能追加を弊社が担当することになり、自社チームのリーダーに任命されました。設計から開発・検証に至るまでの一連の工程を受け持ち、システム仕様の検討や取引先様との打合せ、メンバーの作業管理、トラブルリカバリーに至るまでのフェーズを乗り越え、無事に納品をすることができました。

### ◇事業内容

1. 開発・運用・基盤ソリューション
2. サービスデスク
3. ITスタッフ派遣
4. 情報セキュリティ対策コンサルティング



### ◇企業の魅力

弊社は今年設立50周年を迎える独立系IT企業です。  
入社から3か月間の研修を実施しており、社会人並びにITエンジニアの基本を学ぶことができます。  
配属後もトレーナー制度による定期的な面談を実施するため、先輩社員への相談や交流を深めることができます。  
IT企業ではございますが、ボランティア活動や農業体験等を通じてヒューマンスキルに磨きをかけることもできます。

## ■株式会社ヨークベニマル ヨークベニマル土浦真鍋店 伊藤 聖剛様(商経学部)

コロナ禍で自宅待機が続く中、スーパーマーケットでも内食需要が旺盛で、中でも「アイスコーヒー」の需要が高い状態が続きました。品ぞろえの中、高価格帯の商品が無かったので、「専門店のアイスコーヒーが飲みたい」というお客様の声から開発に至り、企業として選んだのがカピアンコーヒー様です。弊社と一緒に商品を通じて共に成長していく企業様という想いがあり、今回の商品開発に至りました。



### ◇事業内容

南東北・北関東で240店舗以上展開している食品スーパーで、お客様に「感動」を提供できる売り場づくりに取り組んでいます。

### ◇企業の魅力

福島県を中心とした近隣5県に集中して多店舗展開をしているメリットと、セブン&アイ・ホールディングスの圧倒的なスケール・情報力を活かしながら新たな生活提案型スーパーマーケットづくりを進めています。  
1人1人の創意工夫と挑戦によって売り場や店舗づくりには無限の可能性が広がっています。  
その地域のお客様が何を求めているのか、何をすすめるべきなのか、自分の考えや想いをカタチにしながら、生活の文化や流行を作り上げていくのが私たちの仕事でもあります。



## 入選者



エントリーNo.1

氏名：高島 一輝様 (商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年)

会社：株式会社千葉マツダ 東金店



エントリーNo.5

氏名：山崎 駿様 (人間社会学部卒 / 23歳 / 勤続年数2年)

会社：千葉トヨペット株式会社 松戸店 営業スタッフ



エントリーNo.7

氏名：下川 佑也様 (サービス創造学部卒 / 27歳 / 勤続年数5年)

会社：佐原信用金庫 潮来支店

## 表彰式の様子

