



第7回
OB・OG
OF THE YEAR

千葉商科大学の卒業生の中から活躍したOB・OGを選出

エントリー一覧

主催：千葉商科大学キャリア支援センター
お問い合わせ：047-373-9705(直通)

第7回のテーマ

入社後において、
何らかの課題に対して**チャレンジ**したこと

- ①【インパクト】
業績や取り組みの成果が社内外に強い影響力を与えた。
- ②【チャレンジ】
高い目標に果敢に挑まれたご様子が伺える。
- ③【コラボレーション】
周囲を巻き込み、高い業績を上げられた。
- ④【エポックメイキング】
新時代を切り開く成果を上げられた。

学生・教職員の
投票により決定!!



入選者

CUCミライアンス企業部門



エントリーNo.1

氏名：森子 裕太様（政策情報学部卒 / 25歳 / 勤続年数2年）
会社：株式会社東証コンピュータシステム
<https://www.tcs.co.jp/recruit/new/>



エントリーNo.6

氏名：檜山 享様（商経学部卒 / 25歳 / 勤続年数4年）
会社：株式会社スズキ自販千葉
<https://www.suzuki.co.jp/dealer/sj-chiba/recruit/>

営業職部門



エントリーNo.4

氏名：酒井 翔梧様（商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年）
会社：岡田電気産業株式会社
<https://www.okadad.com/>

CUCアライアンス企業部門



エントリーNo.5

氏名：石井 勝也様（商経学部卒 / 25歳 / 勤続年数3年）
会社：銚子信用金庫
<https://www.choshi-shinkin.co.jp/saiyo/goannai.html>

間もなくアライアンス企業部門



エントリーNo.7

氏名：杉山 尚之様（商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年）
会社：税理士法人総合経営サービス
<https://www.recruit.mountain.co.jp/recruit/newgraduate/>

キャリア支援センター長ご挨拶

今回は、“課題へのチャレンジ”をテーマにしました。

昨年を上回る39社40名の応募がありました。

毎回のことながら、関係者の皆様のご支援ご協力に感謝申し上げます。入社1～3年目での目覚ましい活躍事例も多く、本学卒業生のキャッチアップ力の高さを実感でき、嬉しくなりました。SNSでのコミュニケーション戦略、

デジタルコンテンツ、SDGsに関する取り組みなども散見され、スマート社会、サステナブル社会への対応力も今後の飛躍のカギを握っていると確信しました。



キャリア支援センター長
川瀬 功

■株式会社東証コンピュータシステム 森子 優さん

入社1年目で3,000万円規模の大型受注！きっと社内で話題になったことでしょう。IT業界の営業はまさに課題解決型の典型かと思います。顧客とエンジニアの間に入ったコミュニケーション力はもとより、全方位的なプロジェクト管理能力も求められます。タフな精神力と果敢なチャレンジマインドで大きな成果をものにした森子さんに脱帽です。

現在は人事担当とのことですが、人の採用は経営の最大のテーマです。

本学の学生も是非よろしく願いいたします！

■株式会社スズキ自販千葉 檜山 享さん

トップの座を長く譲らなかったベテラン社員を遂に業績で上回り、周囲に世代交代を見せつけた?! (笑) 檜山さん！あっぱれです！が、目標となる先輩がいつも目の前にいたということに感謝かもしれません。ベテランに学び、ベテランを超える。きっとそこには販売手法における独自の境地を切開いた充実感があったことでしょう。今度は一転追われる立場になります。

そのプレッシャーは、さらにチャレンジすることでしか跳ね返せません。

ファイト！

キャリア支援センター長ご挨拶

■岡田電気産業株式会社 酒井 翔梧さん

対面商談が主流の業界かつ顧客の大半がITに不慣れということで、軋轢も想定される中、敢えてオンライン商談を推進した酒井さん！チャレンジブルです！オンライン商談は対面商談以上にコミュニケーション力が問われます。オンラインならではの効率効果を信じ、その先の成果を見越して、果敢に取り組まれた姿が浮かびます。結果、取引再開12社、2000万円の大型受注。酒井さんの営業力と戦略的思考の賜物です。ますます今後が楽しみです。

■銚子信用金庫 石井 勝也さん

石井さんは、入庫2年目で金庫内外にSDGsを推進することに積極的に取り組まれています。ここで培われた、誰一人取り残さないというSDGsマインドは、間違いなく石井さんの営業の礎になったのではないのでしょうか。信用金庫はまさに地域に根差した金融機関です。地域の様々な課題を、顧客を通していかに解決するかという視点が、常に業績上位を導いているのだと思います。今後も地域の活性化に向けてチャレンジしつ続けていただければと思います。

■税理士法人総合経営サービス 杉山 尚之さん

企業型確定拠出年金は、大手企業こそ導入が進んでいるものの、中小企業ではまだまだのようです。仕組みが複雑なことも有り、企業にとっても、従業員にとっても理解がしづらいのだと思います。杉山さんは、その仕組みと、メリット・デメリットを自ら学び、自ら加入というチャレンジを経て営業していますので、きっと提案に説得力があるのでしょう。導入のサポートもしっかり行い、顧客の信頼を獲得した結果の受注件数1位！躍進はまだまだ続きそうです。

入選者一覧

CUCミライアンス企業部門

エントリーNo.1 氏名：森子 裕太様 (政策情報学部卒 / 25歳 / 勤続年数2年)
会社：株式会社東証コンピュータシステム **ミライアンス企業**

入社1年目にして、3,000万円規模の大型案件を受注。クロージングまでプロジェクト管理行い、無事に完了。当時の部門売上目標に大きく貢献し、目標達成。
また、お客様からの信頼を得て、翌年も同様の規模の案件を獲得。お客様対応力、コミュニケーション力を認められ、現在の人事担当にスカウトされ部署異動。
現在は営業の経験を活かし、オリジナルな採用活動にチャレンジ中。



東証コンピュータシステム

◇事業内容

日本取引所グループ関係業務/公官庁関連業務/
その他(システム開発・ITサービス関連・各種パッケージソフトの開発及び販売)

◇企業の魅力

東京証券取引所から分離し、今年で63年目を迎える老舗企業です。
創立から60年以上の歴史の中で常に黒字経営を行い、直近5年は平均成長率10%を超える、安定かつ成長している企業です。
現在は富士ソフトも親会社となり、証券業界やその他業界にも事業を展開しております。
賞与の支給率は年間5ヵ月以上(2023年実績)、年間休日125日以上と、働きやすさも
追及中です。目まぐるしく変化する金融業界をITの力で支えていきましょう！



エントリーNo.6 氏名：檜山 享様 (商経学部卒 / 25歳 / 勤続年数4年)
会社：株式会社スズキ自販千葉 **ミライアンス企業**

部品販売で4年以上1位だったベテラン社員を越えて1位を取った。
2023年の下期、部品販売1位。長年不動の1位だったベテラン社員をはじめて超えることができた。
入社から1位を目指し挑戦していた。1位を取るため、購入取引をする販売店様を着実に増やしていった。今では取引先の数も1番多く、結果部品販売数1位に繋がった。今年の上期も1位。
同期をはじめ若手社員が影響され打倒檜山を目標に部品販売数を伸ばしている。



◇事業内容

千葉県北部を営業エリアとし、スズキ車の販売・整備を行っています。

◇企業の魅力

スズキは生活に必要な軽自動車をはじめコンパクトカーにこだわり、お客様の生活をサポートしています。また他社にはない地元の小売店と協力する販売方法(業販営業)で販売台数を伸ばしています。職場は20代の社員が多く、若手が活躍しています。年齢の近い先輩が多いので、質問や相談を気軽にできる環境です。

入選者一覧

営業職部門

エントリーNo.4 氏名：酒井 翔梧様 (商経学部卒 / 28歳 / 勤続年6年)
会社：岡田電気産業株式会社 **ミライアンス企業**

対面商談が主流の電材業界で、LINEやビデオ通話を活用したオンライン商談に挑戦。担当する62社のうち、40社はITに不慣れで消極的だったが、粘り強い対応で協力を得た。競争を上回る商談数を実現して信頼関係を構築。疎遠だった12社とも取引を再開でき、千葉公園内施設やアリーナ、某テーマパークの案件を含む2,000万円超の受注に成功。これにより首都圏営業担当126名中11位となり、営業2年目で主任に昇格。



◇事業内容

電気や建物にかかわる材料や設備を扱う専門商社。パナソニック、LIXIL等のメーカーから商材を仕入れて工事業者に販売。

◇企業の魅力

岡田電気産業の強みは、「人と人のつながり」を大切にした営業スタイルです。商品に頼るだけでなく、社員一人ひとりが自らの力でお客様との信頼を築き、成長しています。創業75年の歴史と安定した経営基盤を持ち、地域に根ざした営業活動を展開。幅広いネットワークと高い対応力で、お客様の課題解決に貢献しています。充実した研修制度とOJTで新入社員を手厚くサポートし、着実に成長できる環境が整っています。

入選者一覧

CUCアライアンス企業部門

エントリーNo.5

氏名：石井 勝也様
会社：銚子信用金庫

(商経学部卒 / 25歳 / 勤続年数3年)

アライアンス企業

入庫2年目は「SDGs推進チーム」のメンバーとして、金庫内外にSDGsを浸透させるための活動を積極的に取り組んだ。入庫3年目の2023年度は営業担当となり、お客さまのライフステージにあった商品を提案するなど、寄り添った活動を行った結果、営業担当1年目にもかかわらず業績評価では常に上位をキープ、「営業担当者表彰」第2位を受賞した。コミュニケーション能力が高く、職員からも信頼が非常に厚い将来が楽しみな人材である。

◇事業内容

金融サービス業（信用金庫法に定められた業務）
預金、融資、為替、保険募集、相談業務、ちょうしんきん経営サポート等

◇企業の魅力

～最も身近な「ファーストアドバイザー」を目指して～
『銚子信用金庫』は、千葉、茨城両県にまたがる地域を事業区域として、千葉県内に24店舗、茨城県内に4店舗の計28店舗を展開、地域のみなさまが利用者・会員となって互いに地域の繁栄を図る相互扶助型の金融機関です。
入庫2年目の職員を中心に「ちょうしんきんSDGs推進チーム」を組成するなど、若い職員も活躍できる風土があります。



間もなくアライアンス企業部門

エントリーNo.7

氏名：杉山 尚之様
会社：税理士法人総合経営サービス

(商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年)

社内で行われていたセミナーに参加した際、「企業型確定拠出年金」について知り、税制メリット・デメリット等を学び実際に自ら加入したうえで、これは担当している中小企業のお客様にもご紹介すべきと判断。中小企業ではまだまだ未開拓の中、お客様に一からその仕組みを説明して導入のサポートをすることで、お客様のライフプランニングに貢献することができた。また直近の2024年上半期では社内受注件数1位も獲得した。



◇事業内容

私たちは税務・労務・法務等多岐にわたる専門分野から経営者をトータルサポートする総合的な経営コンサルティングファームです。

◇企業の魅力

弊社の魅力としては、税務・会計の枠を超えてお客様を幅広くサポートできる実力が身に付くことです。中でも若手が成長できる環境が整えられており、入職後すぐにお客様との接点を持つことができます。税務申告等の責任のある仕事も任せて頂けます。特に学びの場が充実しており、毎日の勉強会を通して実務に役立つ知識を効率的に習得でき、さらに、資格取得支援や早期昇進のチャンスもあり、成長を加速させる仕組みが整っています。

最終選考ノミネート者一覧

エントリーNo. 2 氏名：野村 浩平様 (サービス創造学部卒 / 23歳 / 勤続年数1年)
会社：株式会社昭栄美術

入社一年目から全国の展示会場での営業窓口・現場管理として大型案件に携わり、結果、社内売上規模1位の案件を達成。また、2023年10月に行われた日本最大規模の展示会で初めて一から進行を担当し、無事に成功を収めました。大型のBtoCイベントからBtoB展示会まで多岐に渡り経験し、現在も大手自動車メーカーのショールームにて常設イベントの装飾をメインで担当。これからも挑戦心を忘れず、日々邁進して参ります。



◇事業内容

展示会やイベントの企画から施工、そして運営までワンストップで対応できる総合ディスプレイ会社です。

◇企業の魅力

(株)昭栄美術は、一人ひとりの成長を重視する会社です。社員間で知恵を出し合い、働く環境、そして会社をより良いものにしようとする、そんな人たちが集まっている会社です。そのため、昭栄美術では特別なスキルなどは要りません。ご入社後に培っていただけると考えているためです。むしろ弊社が大切にしているのは、その根本を支える考え方。自分のために成長し、そして社会のために貢献できる方と働きたいと考えております。

エントリーNo. 3 氏名：灘 勇人様 (商経学部卒 / 28歳 / 勤続年数6年)
会社：株式会社スミック

- 2024年3月、取引先工務店の受注促進のためにSNS活用セミナーを開催。SNS戦略のトレンド・運用方法の具体的な勉強会を外部講師の方を招き開催。受注のためのSNS・HPの活用見直しをしてもらうことができた。
- 2024年5月からAI活用業務生産効率アップのためのプロジェクトを30歳以下若手5名で立ち上げ、業務生産効率アップを図る。
- 2020年頃、過疎化の進むサッシ業界におけるサッシ店マッチング



◇事業内容

「建築資材総合卸販売」取扱メーカー商品の卸売販売と加工・工事／ガラス、サッシ、住宅設備機など

◇企業の魅力

創業119年の企業として新潟県内の建築業者様へ建築資材を販売しています。もっとお客様に満足してもらうには？どうしたらもっとみんなが活き活きと働くことができるのか？を常に問い続け、時代の変化と共に恐れず変化し進化してこれたからこそ、今があるのだと確信しています。今わたし達は新たな一歩を踏み出したところです。

エントリーNo. 8 氏名：石渡 昌様 (商経学部卒 / 31歳 / 勤続年8年)
会社：日神不動産株式会社

新築マンションの営業成績において、入社5年目で全社売上げ1位を達成し、主任へ昇格。その後順調に売上げを伸ばし、2年後に係長に昇格した。入社1年目は全く成績を出せず、辞めようと思った時期もあった。しかし、先輩からのアドバイスを素直に実践し、1契約ずつ地道に成績を伸ばしていった。諦めなかったおかげで今では「不動産のプロ」としてお客様との信頼関係を構築すると共に、積極的に後輩へのアドバイスもしている。



◇事業内容

【分譲マンションの企画・開発・販売】
自社で不動産開発を行い、首都圏を中心に地域密着型の販売を行っています。

◇企業の魅力

日神グループは各グループ企業が独自の成長戦略を描きつつも、1つのチームとなり同じベクトルで力を合わせ、グループ一体となったサービスの提供体制を目指します。マンション用地の仕入、企画から建設、販売、物件完成後の管理に加え、物件売却時の仲介や賃貸募集、リノベーション提案などグループで一貫したサービスを高品質で提供する体制を強化しています。

エントリーNo. 9 氏名：西性 大輝様 (政策情報学部卒 / 29歳 / 勤続年数3年)
会社：株式会社raw

TV制作 / CM制作クリエイティブを企業で学び、raw inc. を設立しました。
新しいコミュニケーションデザインとして映像に着目し、言葉が伝わらなくても理解ができる体験型コンテンツなど、SNS時代のコミュニケーション課題を解決すべく異なる業界のクリエイターが集まり日々試行錯誤を楽しんでいます。
週刊エコノミスト 千葉商科大学 徹底解剖回でも、代表取締役の中で最年少で掲載をいただきました。

raw inc.



◇事業内容

目黒に拠点を置くデザインスタジオ。インタラクティブコンテンツ / メディアコンテンツ / AIやSaaS開発を行っています。

◇企業の魅力

業界の最先端に行く技術をもち、それらがかけ合わさった新しいクリエイティブの可能性に挑戦しています。新しいコミュニケーションデザインとして、映像に着目し、言葉が伝わらなくても理解ができる体験型コンテンツなど、SNS時代のコミュニケーション課題を解決すべく、異なる業界のクリエイターが集まり、日々試行錯誤を楽しんでいます。

その他エントリー者一覧

第7回OB・OG OF THE YEARにエントリーいただいた皆さまのお名前と
企業情報をご紹介します。
※本頁以降でご紹介している方は投票対象ではございません。

企業名	氏名	年齢	勤続年数	学部	事業内容
クレアネイト株式会社	 久保木 稔有	24	2	商経	壁紙、床材を製造しているメーカーで親会社にサンゲツを持つ。社が品川にあり、成田と一関と広島に事業所を持つ。
株式会社 h2ワークス	  諸杉 萌果	24	2	人間社会	情報通信業
日本エンジニアリングソリューションズ株式会社	  千田 隼	21	1	商経	当社は、3つの分野、IT事業(インフラ、開発)・半導体事業・オートモティブ事業で技術サービスを展開しています。
アートバンライン株式会社	 山田 裕人	24	3	商経	【全国に35拠点ございます物流会社】 ・運送業 ・倉庫業 ・人材派遣業
株式会社 ユーゴー	  高木 悠希	24	3	人間社会	クリーニング事業、コインランドリー事業、おさがり(古着)事業
社会福祉法人 カメラア会	  日方 拓海	26	3	人間社会	東京都、神奈川県内にて高齢福祉事業・児童福祉事業を運営
株式会社 ラックコーポレーション	  安田 颯大	23	2	人間社会	介護事業：訪問入浴は、お客様宅に訪問してお部屋の中に浴槽を組み立てて入浴ケアを行う。 自称「下町の出張お風呂屋さん」
ミライアンス企業 株式会社CMG ホールディングス 【千葉マツダ】	 栗田 誠也	28	6	商経	自動車ディーラー(マツダ、フォルクスワーゲン、メルセデス・ベンツ)3つのブランドの販売会社を事業展開しています)
ミライアンス企業 千葉トヨペット株式会社	 宮田 涼平	25	4	商経	自動車(新車、中古車)の販売、部品・油の販売、自動車の整備・点検・修理、保険代理業務、KDDI代理店業務

企業名	氏名	年齢	勤続年数	学部	事業内容
アライアンス企業 株式会社 テイクス  	柿田陸斗	24	3	商経	システム開発、インフラ構築・運用保守等 情報システムに最適なソリューションを提供しています。
アライアンス企業 小松ウオール 工業株式会社  	津元 裕貴	26	3	商経	建物の空間を仕切る間仕切（パーティションやトイレブースなど）製品の設計・製造・販売・施工を行なっています。
アライアンス企業 株式会社FIS  	村澤 雄斗	25	3	サー ビス 創造	少額短期保険事業
株式会社 コンフォート  	尾崎 志緒里	24	2	商経	介護施設の運営（認知症対応型共同生活介護・小規模多機能型居宅介護・デイサービス・サ高住・訪問介護等）、給食サービス事業
アライアンス企業 株式会社 ゼウス・エンター プライズ  	笠嶋 倅介	29	5	政策 情報 開 発	<ul style="list-style-type: none"> ・Linuxネットワークに特化した業務委託事業 ・AIをベースとしたクラウドシステムの開発 ・IT教育事業
滋慶学園 グループ  	本澤 龍太	25	3	商経	専門的なスキル・知識を持ち、業界で活躍できる「職業人」を育成するため、全国で500職種以上の高等教育機関を運営
アライアンス企業 株式会社 ヨドバシカメラ  	岸良 祐哉	28	6	人間 社会	パソコン・カメラ・AV機器・家電製品・携帯電話・時計・ゲーム機・スポーツ用品・化粧品・医薬品等の店舗・ネット販売
アライアンス企業 株式会社 サカイ引越 センター  	國京 瑞樹	24	2	商経	引越運送、引越付帯サービス業務
ミライアンス企業 国際自動車 株式会社  	片岡 侑海	24	2	商経	東京都内で約5000台のタクシー・ハイヤー・バスを運行する旅客自動車運送業
株式会社 美光商会  	大野 航輝	26	4	商経	ドコモショップ（県内7店舗） 車両や建築関連 インターネット通販（楽天・Amazon等） 飲食（割烹創作和食等）
株式会社 エイジェック  	黒川 綾花	25	4	国際 教養	人材総合コンサルティング企業として、IT・医療・行政など、幅広い業界でプロジェクトを受託。業務効率化の提案・運営を行う。

企業名	氏名	年齢	勤続年数	学部	事業内容
ミライアンス企業 株式会社 テラモト 	高山 敬介	29	7	サー ビス 創造	清掃用品、ゴミ箱、傘立、玄関マット、な どの製造・販売を行なう環境美化用品メー カーです。
アライアンス企業 株式会社 ノジマ 	高城 隆也	26	4	商経	デジタル家電製品の販売、付帯工事、修理 技術指導
アライアンス企業 スターツ ケアサービス 株式会社 	加藤 真浩	23	2	政策 情報	デジタル家電製品の販売、付帯工事、修理 技術指導
アライアンス企業 スターツ ケアサービス 株式会社 	千葉 さとみ	29	6	商経	高齢者支援事業（グループホーム/有料老 人ホーム/訪問介護 等） 認可保育園/調剤薬局 等
アライアンス企業 株式会社 エコ・プラン 	小林 直樹	31	10	商経	・省エネルギー事業 ・再生可能エネル ギー事業 ・コンサルティング事業 ・住 環境開発事業
アーク 引越センター 株式会社 	大槻 匠馬	24	2	商経	引越荷造運搬業 引越しサービス業
マテックス 株式会社 	塚本 大樹	28	6	商経	創業96年。人々の生活に欠かすことのでき ない「窓」を中心とした住宅建材の卸売り 事業を展開している「窓の専門商社」です。
アライアンス企業 株式会社 コムレイド 	増永 健司	24	2	商経	オフィス機器の販売・施工・保守から、代 理店事業、オフィス設計内装移転事業、動 画広告配信事業、教育事業、人材派遣業な ど
アライアンス企業 パルシステム グループ (生活協同組合) 	米山 直希	27	6	商経	地域や組合員のくらしを支えるために4つ の事業を行っています。①商品供給事業② 共済・保険事業③総合福祉事業④電力事業
福山通運 株式会社 	上加世田 慧玲	24	2	サー ビス 創造	トラックによる貨物輸送、中でも企業間輸 送を中心に事業を展開し、お客様のニーズ にお応えできる複合一貫輸送にも注力して います
株式会社 ソルパック 	加藤 光	27	5	商経	お客様の課題解決や業務の効率化をはかる ために、ITに関するサポート・開発・構 築・運用・保守などを行っております。

CUC 千葉商科大学